

Consultor Comercial

Regime OTE (contrato de trabalho + comissões)

Estamos à procura de um(a) Consultor(a) Comercial altamente motivado(a) e orientado(a) para resultados para integrar a nossa equipa.

Esta é uma oportunidade incrível para quem deseja crescer em um ambiente dinâmico, com excelentes possibilidades de ganhos através do regime OTE (On Target Earnings).

Se tem habilidades em vendas e negociação e é apaixonado(a) por alcançar e superar metas, esta vaga é para si!

PRINCIPAIS RESPONSABILIDADES:

- Prospectar e conquistar novos clientes, ampliando a carteira de negócios.
- Identificar as necessidades dos clientes e oferecer soluções personalizadas.
- "Gerir" o pipeline de vendas e garantir o fechamento de contratos.
- Estabelecer e manter relacionamentos duradouros com clientes.
- Alcançar e superar as metas definidas pela empresa.

REQUISITOS:

- Experiência na área comercial será valorizada.
- Habilidade em negociação e gestão de objeções.
- Boa comunicação verbal e escrita.
- Proatividade, resiliência e foco em resultados.
- Familiaridade com ferramentas de CRM será um diferencial.

O QUE OFERECEMOS:

- Regime OTE (On Target Earnings): remuneração baseada no desempenho, composta por um salário-base + comissões atrativas por metas atingidas.
- Possibilidade de crescimento e desenvolvimento de carreira.
- Ambiente de trabalho colaborativo e dinâmico.
- Formação e suporte contínuo.

“

Faça parte da nossa equipa e conquiste o seu futuro com base no seu desempenho!

Contactos

Avenida Cmdt. Coutinho Lanhoso 653
4480-662 Vila do Conde

T: 252 178 683 | M: 931 765 049
E: geral@eximios.pt

recrutamento.eximios.pt

Como se Candidatar:

Envie o seu **currículo atualizado** com fotografia para geral@eximios.pt com o assunto: *"Vaga – Consultor Comercial"*

Local de Trabalho: Vila do Conde e Póvoa de Varzim.